



SAS IFOR

139 Rue du Faubourg Saint Honoré

75008 PARIS

T. 01 42 56 49 67

F. 01 42 25 52 61

www.ifec.fr

Valorisez vos compétences spécialisées

PUBLIC

Tout acteur du cabinet en relation avec le marketing, se sentant à l'aise avec l'outil informatique

DUREE

0,5 jour(s) - 3 h

Nb minimum de participants : 8

PRE REQUIS

Se munir d'un ordinateur portable ou d'un tablette

OBJECTIFS FORMATION

- Pratiquer la création de contenus pour valoriser votre expertise ;
- Mettre au point la transmission des contenus pour être visible et viral ;

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Bravo ! Vous êtes titulaire d'une reconnaissance de compétence spécialisée ou avez engagé la démarche.

Désormais, le temps est venu pour vous de mettre en valeur la (les) compétence(s) spécialisée(s) que vous avez choisie(s).

Vous êtes au moment précis où les interrogations fusent dans votre tête et où le doute peut s'immiscer :

- Que faire pour valoriser mon cabinet avec cette fameuse compétence spécialisée ?
- Dois-je communiquer dessus ?
- Comment dois-je m'y prendre au quotidien ?
- Existe-t-il de bonnes pratiques à suivre ?

Cette formation a été conçue pour répondre à ces interrogations et ainsi, vous permettre de booster la communication de votre structure.

CONTENU PEDAGOGIQUE

Partie 1 – Valoriser vos compétences au travers de contenus

Parler à votre audience cible : pourquoi et pour qui ?

Définir les sujets mettant en lumière votre expertise

Les différents contenus adéquats pour le cabinet

Partie 2 – Publier vos contenus au bon endroit pour être visible et viral

Votre camp de base (site internet, calendrier éditorial, etc.)

Les réseaux sociaux : votre caisse de résonance

Les autres canaux à votre service (mailing, newsletter, etc.)

Conclusion – Dès mon retour au cabinet, je me lance !

MOYENS & METHODES PEDAGOGIQUE

Evaluation des acquis en début et fin de formation.

QCM de validation.

Les supports pédagogiques doivent être conçus avec le plus grand soin et sont en partie sous format dématérialisé. Ils se composent de :

Diaporama

Cas pratiques énoncés et corrigés

Documentation pour approfondir

A l'issue de la formation, l'acquisition des connaissances sera évaluée, en présence du formateur, à partir d'un questionnaire à choix unique de 15 affirmations.

Modalités de la classe virtuelle

• Assistance technique et pédagogique:

L'assistance technique est assurée par d'une équipe dédiée au sein de notre organisme. Un membre de cette équipe reste connecté tout au long des séances afin de pouvoir intervenir en cas de difficultés techniques.

• Les participants peuvent joindre notre équipe par mail ou téléphone.

• Le formateur assure l'assistance pédagogique pendant la classe virtuelle.

• La classe virtuelle, animée par 1 formateur expert du domaine et de l'animation de classe virtuelle. Un premier temps est consacré à des apports d'expertise sur le contenu. Un second temps le formateur assure l'assistance pédagogique en mode synchrone à la demande

de chacun des participants. Le formateur apporte des expertises complémentaires utiles.

• Le formateur évalue la bonne compréhension et l'assimilation des participants grâce aux activités

• interactives et des quiz, sur la base du référentiel des compétences à développer.

• Un certificat de réalisation de la formation est adressé aux participants à l'issue de la formation ainsi qu'un relevé des temps de connexion

EVALUATION DE LA FORMATION / SANCTION DE LA FORMATION

. Délivrance d'une attestation individuelle de formation.

DEROULEMENT

Horaires : 14 h - 17 h

Déjeuner : le déjeuner est libre, le créneau de celui-ci est défini par l'animateur

Nombre minimum de participants : 8

FORMATEUR

Florian DUFOUR

Diplômé Expertise-comptable / Network Conseil

Consultant formateur en marketing digital dédié aux experts-comptables

Intervenant dans plusieurs Universités et Business schools

Co-auteur du manuel UE3 DSCG pour les Editions Foucher

TARIFS HT:

Adhérent IFEC : 200 €

Adhérent IFEC + CJEC : 150 €

Adhérent IFEC + ANECS : 150 €

Adhérent IFEC + Stagiaire : 150 €

Adhérent IFEC +Inscrits à l'ordre < 5ans : 150 €

Non Adhérent IFEC : 300 €